

向海外華人傳福音技巧

第一步 拋磚引玉

無論是傳福音，還是做生意，中國人最注重的是關係。平常我們與內地人交往時，固然懂得這個道理，但面對福音對象時，往往又容易自我調較，把一些屬世的道理拋諸腦後。福音對象畢竟是未得之民，對外人難免存有戒心，因此傳福音時如我們能先開放自己，**多談談自己的情況（如介紹在港的背景及生活）**，好引起對方的興趣，切入福音話題時更得心應手。

第二步 物輕情意重

短宣隊從香港帶了不少別具意義又富特色的小禮物，而且又是手作的，當然不要放過介紹福音工具的機會。當順利展開話題，寒暄幾句後，是時候向他們送上五彩繽紛的佈道工具作手信了。每次看見他們接過手信後，總是笑意滿盈，窩心感激之情溢於言表，對你的戒心已放下一半。這時候再透過五種顏色把福音信息娓娓道來，**間接地把福音滲透其中，較平舖直敘，硬繃繃的方式更容易讓學生／勞工們受落。**

第三步 單張留情

閒聊過生活情況、也傳達了福音點後，除了希望儘量留下對方聯絡方法，更別忘了留下自己的通訊方法。**最好把自己的通訊先寫給對方**，此舉可顯出你的誠意，同時放下對方戒心，讓對方更樂意與你交換個人資料。但把通訊方法隨手寫在白紙上好嗎？其實還有一個更好的方法，就是**把通訊資料寫在福音單張的通訊欄上**（可能大家沒有留意到呢）。此舉不但讓你留下通訊，同時你又把握多一個機會傳揚福音信息，總比寫在白紙後讓人家丟掉安全得多。記得那位我們在首都超市碰見的福建人吳先生，看過單張後翌日打電話回來說，原來你們是基督徒，兩天後便約我們到宿舍了。可見如果我們在傳福音的事工上，每個細節都多走一步，多一點考慮對方的感受，萬事都互相效力了。